

job  
TSS



## Corso gratuito Agenti e rappresentanti di commercio

Iscriviti al corso e preparati al meglio  
per superare l'esame della Camera di  
commercio

titolo ottenuto:  
**Attestato di frequenza con  
indicazione delle competenze  
acquisite come da QRSP**

**130 ore  
Aula + Online**

## Corso gratuito Agenti e rappresentanti di commercio - 130 ore

Il corso di formazione ha una durata di 130 ore, è gratuito grazie al bando G.O.L. - Garanzia Occupabilità Lavoratori e prevede il rilascio dell'attestato di frequenza con indicazione delle competenze acquisite come da QRSP.

### Requisiti di accesso

Il corso è gratuito per tutti i disoccupati residenti o domiciliati in Regione Lombardia. Essere in possesso di Identità Digitale (SPID) o la Carta di Identità Elettronica (CIE).

### Obiettivi del corso

Il Corso ARC - Agenti e rappresentanti di commercio ha una durata di 130 ore e offre una panoramica completa su tutte le conoscenze e le competenze necessarie al superamento dell'esame all'ottenimento dell'abilitazione rilasciata dalla Camera di Commercio. Durante le giornate di formazione, i partecipanti approfondiranno diverse tematiche fondamentali per la gestione dei contratti in nome e per conto di un'impresa:

- diritto commerciale, per comprendere e applicare correttamente le normative del settore;
- diritto tributario con particolare attenzione agli obblighi per una corretta gestione economica;
- tecniche avanzate di organizzazione, vendita, promozione e marketing digitale, per migliorare le performance commerciali;

Grazie all'intervento di professionisti con anni di esperienza nel settore del diritto, della vendita e del marketing, i partecipanti avranno l'opportunità di acquisire competenze pratiche e teoriche direttamente applicabili sul campo confrontandosi con esempi concreti, case study reali e strumenti operativi aggiornati, utili per perfezionare la propria strategia di vendita.

**Per iscrizioni o maggiori informazioni, contattare la filiale TSS di riferimento**

## Vantaggi del corso

- Corso di formazione certificato e abilitante alla professione
- Docenti qualificati, con esperienze nell'ambito della docenza e della consulenza
- Rilascio dell'Attestato di competenza di cui al DDG n. 9837/08, con valore abilitante per "Agente e rappresentante di commercio" dalla Camera di Commercio.

## Programma

### 1 - Diritto commerciale

Concetto di imprenditore; L'impresa e l'azienda; Le società di persone e le società di capitali; I titoli di credito; Cenni sulle procedure concorsuali

### 2 - Disciplina legislativa contrattuale della professione

Il contratto commerciale; La compravendita; La legge 204/85 (disciplina delle attività di Agente e Rappresentante di Commercio); Il contratto di agenzia; L'indennità per risoluzione rapporto; L'indennità suppletiva di clientela e preavviso; Il rapporto di agenzia; Il contratto collettivo di agenzia; Riscossioni Impedimento dell'agente; Pagamento delle provvigioni e degli anticipi; Star del credere; Le figure similari dell'agente di commercio; Le controversie in materia di lavoro

### 3 - Nozioni di legislazione tributaria

L'I.V.A.; Adempimenti contabili obbligatori; Modalità di emissione delle fatture, altri documenti fiscali e relativa registrazione; Registrazione degli acquisti; Tenuta dei registri; La disciplina I.V.A. annuale; L'elenco clienti-fornitori; Imposta di registro; Le imposte di bollo; Altri tributi governativi e comunali; Cenni sull'imposta sul reddito delle società (IRES); Cenni sull'imposta sul reddito delle persone fisiche (IRPEF); Le sanzioni tributarie; La riscossione delle imposte; Il contenzioso tributario; Modello F24

### 4 - Organizzazione e tecnica di vendita

Il prodotto; I rapporti con la ditta proponente; Il marketing; La zona; Le analisi di mercato; La vendita; Il linguaggio di vendita; Tecniche comportamentali; L'organizzazione interna di un'agenzia; Gli studi di mercato; Le analisi delle vendite; La commissione di vendita; L'attività di assistenza post-vendita; La pubblicità

### 5 - Tutela previdenziale e assistenziale

Il sistema previdenziale italiano; La gestione previdenziale ed assistenziale dell'ENASARCO; L'iscrizione al fondo integrativo di previdenza; Le misure dei contributi; Il fondo indennità risoluzione rapporto (F.I.R.R.); Le sanzioni e la vigilanza; La prosecuzione volontaria; Il trattamento previdenziale; Pensione vecchiaia; Pensione di invalidità permanente totale e parziale; Pensione ai superstiti.

Per iscrizioni o maggiori informazioni, contattare la filiale TSS di riferimento